

Sie wollen etwas Großes erreichen? Dann sind Sie bei uns richtig.



So geht Licht heute

CO₂-Einsparung und Energieeffizienz sind Herausforderungen unserer Zeit im Kampf gegen den Klimawandel. Die Deutsche Lichtmiete macht die Nutzung energieeffizienter Beleuchtung einfach und setzt als Marktführer Maßstäbe. Mit dem **innovativen Mietmodell für hochwertige LED-Beleuchtung „Made in Germany“** sparen unsere Kunden aus Industrie und Gewerbe erfolgreich Energiekosten und Tonnen von CO₂ - und das ohne eigene Investition. Für das einzigartige Mietkonzept wurden wir bereits mehrfach ausgezeichnet.

Hauptsitz und unsere Fertigung befinden sich in Oldenburg (Oldb.). Bundesweit besteht unser Team aus über 90 Mitarbeitern. **Werden auch Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte** und steigen Sie als festangestellte/r Mitarbeiter/in in unser Team ein. Mit unseren strategischen Vertriebspartnern sind wir auf überdurchschnittlichem Wachstumskurs und expandieren weiter. Daher suchen wir bundesweit zum nächstmöglichen Zeitpunkt engagierte und qualifizierte

Gebietsleiter (m/w/d)

im Außendienst Schwerpunkt strategische Vertriebspartnerschaften (Homeoffice)

Ihre Aufgaben:

- Ausbau unserer Marktposition durch Qualifizierung, aktive Gewinnung und Betreuung strategischer Vertriebspartner
- Mit dem Ziel langfristige Beziehungen aufzubauen, begleiten und schulen Sie mit Ihrer Kommunikationsstärke unsere Partner in Sachen Konzept, Produkt und Technik
- Kontinuierliches Monitoring und Controlling der Partneraktivitäten
- Sie beobachten und analysieren die Markt- und Wettbewerbssituation im Vertriebsgebiet
- Sie setzen regionale Marketingmaßnahmen um und unterstützen in Zusammenarbeit mit unseren zuständigen Fachbereichen z. B. bei Messen und Events

Ihr Profil:

- Vertriebsprofi im B2B-Umfeld
- Erfahrungen in technischen Themen sowie Interesse an Energieeffizienz und Nachhaltigkeit
- Unternehmerisch denkend und handelnd, kommunikativ und teamfähig für den Aufbau nachhaltiger Vertrauensverhältnisse auf verschiedenen Ebenen
- Ausgeprägte kunden- und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Belastbar, durchsetzungsstark und abschlussreiches Auftreten
- Hohe Reisebereitschaft
- „Hands-on“ Mentalität

Wir bieten Ihnen:

- Attraktive Vergütung
- Exzellentes Betriebsklima
- Spannende Projekte mit viel Freiraum und Entwicklungschancen eines rasch wachsenden Geschäftsbereiches
- Karrierechancen eines stark wachsenden Unternehmens
- Neutraler Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Betriebliche Altersvorsorge
- Regelmäßig stattfindende Teamevents

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbung mit den vollständigen Unterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Arbeitszeugnisse) sowie Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühesten Eintrittstermins an karriere@lichtmiete.de.

Herr Frank freut sich auf Ihre E-Mail.

